

Rauhut, Heiko / Winter, Fabian

Soziale Normen als Mikro-Makro Problem

Rauhut, Heiko, Universität Zürich, Soziologisches Institut, rauhut@soziologie.uzh.ch / Winter, Fabian, Max-Planck-Institut für Ökonomik, Minerva Group, winter@econ.mpg.de

Sektion Modellbildung und Simulation: Vielfalt, Wandel und Stabilität sozialer Normen

Soziale Normen sind ein Schlüsselkonzept in der Soziologie. Häufig werden sie als Schmiermittel sozialer Interaktionen verstanden. Hierbei können sie sowohl Koordinations- als auch Kooperationsprobleme lösen. Eine zentrale soziologische Forschungslücke ist jedoch, wie aus individuellen Intentionen und Überzeugungen soziale Normen einerseits und sozialer Wandel andererseits entsteht. Entgegen der aktuellen Erforschung stabiler "sozialer Präferenzen" in der experimentellen Ökonomik betrachtet unsere Perspektive die Entstehung sozialer Normen als einen dynamischen Prozess, der erst in der Interaktion zwischen heterogenen Individuen geprägt wird. Der Vortrag soll einen Überblick über eigene experimentelle Forschungen zu sozialen Normen geben und darüber hinaus ein Forschungsprogramm skizzieren, welches die Verbindungen zwischen Mikro- und Makrosoziologischen Konzepten im Fokus hat.

Mäs, Michael / Helbing, Dirk

The structural effects of randomness on the emergence of social norms

Mäs, Michael, ETH Zürich, Chair of Sociology, in particular of Modeling and Simulation, mmaes@ethz.ch / Helbing, Dirk, ETH Zürich, Chair of Sociology, in particular of Modeling and Simulation, dhelbing@ethz.ch

Sektion Modellbildung und Simulation: Vielfalt, Wandel und Stabilität sozialer Normen

Individual action can be described and predicted with general theories of decision making, such as the theory of rational action, or learning theory. In combination with assumptions about aggregation of individual behavior, decision theories are also powerful tools for the explanation of so-called “social facts”, phenomena on the level of social collectives. However, a considerable part of human decision making deviates in a difficult to predict manner from general decision patterns. Nevertheless, most explanations of social facts; such as social norms, segregation, and cultural dissemination; ignore perturbations from behavioral patterns, typically assuming that perturbations will even out in the long run.

A very different point of view on perturbations can be found in the natural sciences. For instance, statistical mechanics highlights the structural effects of random particle movement in the emergence and stability of water droplets. Likewise, perturbations on the micro-level play a key role in theories of swarm movement, termite-mound construction, and bacterial colonies. These models suggest that in complex systems perturbations can trigger cascades, which can lead systems to adopt highly structured patterns.

Making explicit the processes that perturbations can trigger, recent models of cooperation and social influence provide theoretical support for the notion that random perturbations can create and stabilize social structure. So far, however, work has been exclusively theoretical, leaving a pressing demand for empirical research. In this contribution, we report results from an experiment, which was designed to test the notion that perturbations from individual decision-making patterns can create structure on the collective level.

In order to derive testable hypotheses, we developed an agent-based model of strategic decision making in a network. Individual decisions were modeled with a log-linear best-reply model, which allows to vary the degree of perturbations from the best-reply rule. Conducting computer simulations, we identified experimental conditions where a deterministic model predicts critically different collective patterns than model versions that include perturbations. In the experiment, we found support for the predictions of the model with perturbations.

Qiu, Jianying / Haupt, Andreas / Uske, Tobias

Wie unabhängig ist der Dritte? Das Sanktionsverhalten von Beobachtern in einem erweiterten Investitionsspiel

Qiu, Jianying, Institut für Ökonomie, Radboud Universität Nijmegen, j.qiu@fm.ru.nl / Haupt, Andreas, Karlsruher Institut für Technologie, Institut für Soziologie, andreas.haupt@kit.edu / Uske, Tobias, Max Planck Institut für Ökonomik, uske@econ.mpg.de

Sektion Modellbildung und Simulation: Vielfalt, Wandel und Stabilität sozialer Normen

In vielen sozialen Situationen ist es in einer Beziehung zwischen zwei Personen nicht immer möglich, abweichendes Verhalten direkt zu sanktionieren. Wird eine Person ausgebeutet oder ihr Vertrauen ausgenutzt, kann sie in vielen Fällen nur auf die Sanktion einer dritten Partei hoffen. In der experimentellen Spieltheorie spielt die Analyse des Verhaltens von dritten Parteien eine zunehmend stärkere Rolle (Fehr & Fischbacher 2004). Ein typisches Ergebnis aktueller Studien ist, dass Beobachter von Interaktionen egoistische Entscheidungen bestrafen und kooperative Entscheidungen belohnen – selbst wenn dies für den Beobachter kostspielig ist. Beobachter haben ein Interesse an der Durchsetzung bzw. Aufrechterhaltung von Normen. Dies ist selbst dann der Fall, wenn sie die Kosten eines Normbruchs nicht direkt betreffen. Es liegen bisher jedoch wenige Studien vor, die analysieren, wonach sich das Sanktionsverhalten von Beobachtern richtet (Andreoni & Bernheim 2009). Wir überprüfen mittels eines Experiments die These, dass Beobachter durch die Erwartungen derjenigen Partei einer Interaktion beeinflusst werden, die die Kosten eines Normbruchs trägt. Durch diese Erwartungen entscheiden Beobachter, ob überhaupt ein Normbruch vorliegt und wie stark sie diesen sanktionieren. Um diese These zu überprüfen, führten wir ein Experiment mit einer erweiterten Form des Investitionsspiels von Berg et al. (1995) mit drei Parteien durch (Treugeber, Treuhänder und ein Beobachter). Wir fragen die Treuhänder nach ihren Erwartungen über die Interaktion und übermitteln diese Information den Beobachtern. Auf diese Weise können wir den Einfluss dieser Informationen auf die Sanktionsneigung und –stärke analysieren.

Andreoni, J. and Bernheim, B. D. (2009). Social image and the 50-50 norm: A theoretical and experimental analysis of audience effects. *Econometrica*, 77(5):1607-1636.

Berg, J., Dickhaut, J., and McCabe, K. (1995). Trust, reciprocity and social history. *Games and Economic Behavior*, 10: 122-142

Fehr, E. and Fischbacher, U. (2004). Third-party punishment and social norms. *Evolution and Human Behavior*, 25(2): 63-87

Liebe, Ulf / Andorfer, Veronika A. / Meyerhoff, Jürgen /
Gwartney, Patricia A.

Ethical Consumption and Social Context: Experimental Evidence from Germany and the U.S.

Liebe, Ulf, Georg-August-Universität Göttingen, FG Soziologie Ländlicher Räume, uliebe@uni-goettingen.de / Andorfer, Veronika A., Universität Kassel, FG Soziologie Ländlicher Räume, andorfer@uni-kassel.de / Meyerhoff, Jürgen, Technische Universität Berlin, FG Landschaftsökonomie, juergen.meyerhoff@tu-berlin.de / Gwartney, Patricia A., University of Oregon, Department of Sociology, pgwartney@gmail.com

Sektion Modellbildung und Simulation: Vielfalt, Wandel und Stabilität sozialer Normen

This paper studies the role of social context for ethical consumption behavior – the purchase of organic and fair trade coffee. Our research design is a combined framing and choice experiment in a survey; here, we employ four different social contexts that vary in the degree of anonymity, social control and normative expectations: buying coffee (1) online, (2) in a large grocery store, (3) in a small neighborhood shop, and (4) for a meeting of a human rights group. The study was carried out with over 1,000 undergraduate students in Germany and the U.S. in 2011. We find that social context influences ethical consumption practices especially in situations with low anonymity, high social control and strong normative expectations (i.e., in the ethical group context). In addition, gender, coffee consumption and subjective social norms trigger heterogeneity regarding stated ethical consumption behavior and the effects of social context. These results suggest an underestimation of the relevance of social context for ethical consumption in previous research and point to less than altruistic motives of ethical consumers in affluent countries. Further, our study demonstrates the great potential of the method of (discrete) choice experiments to study decision making, behavior and social action in sociology.

Seddig, Daniel

Die Entstehung und Entwicklung jugendlicher Delinquenz: Zur Bedeutung sozialer Werte, Bindungen und Normen

Seddig, Daniel, Institut für Kriminalwissenschaften, Westfälische Wilhelms-Universität Münster, d.seddig@uni-muenster.de

Sektion Modellbildung und Simulation: Vielfalt, Wandel und Stabilität sozialer Normen

Die ätiologisch-sozialstrukturelle Ebene eines Strukturdynamischen Analysemodells für die Entstehung und den Verlauf delinquenten Verhaltens im Jugendalter wird mit Daten der prospektiven Panelstudie »Kriminalität in der modernen Stadt« untersucht. Die Studie wird seit 2002 in Duisburg durchgeführt. Die Konzeption sieht eine Unterscheidung zwischen distalen makrosozialen und proximalen mikro-sozialen Erklärungsfaktoren vor, die unterschiedliche Ebenen sozialer Struktur repräsentieren (vgl. Boers & Reinecke, 2007). Die Elemente der distalen sozialen Markoebene erlangen insbesondere indirekte Bedeutung für die Erklärung und Entwicklung jugendlicher Delinquenz (Boers, Seddig & Reinecke, 2009; Boers, Reinecke, Seddig & Mariotti, 2010). Während klassische vertikale Differenzierungskriterien dabei nahezu keine Rolle spielen, treten vor allem unterschiedliche Wertorientierungen als indirekte Erklärungsfaktoren hervor, deren Bedeutung als erstrebenswerte Ziele einer sozialstrukturellen Milieuorientierung (vgl. Hradil 1987, 2001) im Wesentlichen vermittelt wird. Zum einen beeinflussen milieubasierte Werte die Entwicklung sozialer Bindungen der Jugendlichen an die Sozialisationsinstanzen der sozialen Mesoebene und zum anderen die Entwicklung verhaltensspezifischer Normenorientierungen. Bindungen, vor allem aber Normen als spezifische proximale Verhaltensregeln (vgl. Parsons, 1960; Popitz, 1980) wirken schließlich direkt auf die Delinquenz. In zeitlicher Hinsicht zeigt sich zudem eine hohe Stabilität sowohl der Wertorientierungen und Bindung als auch der Akzeptanz spezifischer Normen während des Jugendalters. Die bedeutsamen sozialen Elemente erklären zudem unterschiedliche Verlaufspfade delinquenten Verhaltens während der Jugend- und Heranwachsendenphase. Die Analysen im Quer- und Längsschnitt stützen sich auf Strukturgleichungs- und Wachstumsmodelle (Reinecke, 2007, 2012). Verlaufspfade werden auf der Basis kombinierter Wachstums- und Mischverteilungsmodelle mit multinomialen Regressionsmodellen analysiert (Reinecke & Seddig 2011).